

“FUNDAMENTOS DE HubSpot CRM”

CURSO INTENSIVO DE
FORMACIÓN (CIF) PARA
PYMES INDUSTRIALES

Inscripciones: admisiones@ede.madrid

Dirección: C. de Javier Ferrero, 10,
Chamartín, 28002 Madrid (COIIM)

www.ede.madrid

FORMACIÓN 100%
BONIFICABLE A
TRAVÉS DE
FUNDAE

 — EDE Madrid
**Escuela de
Emprendimiento
y Desarrollo Empresarial**



FUNDAMENTOS DE HubSpot CRM

¿Te gustaría gestionar mejor las relaciones con tus clientes y optimizar tus procesos de venta? En este curso aprenderás a utilizar HubSpot, un potente CRM que te ayudará a centralizar la información de tus clientes, automatizar tareas de marketing y mejorar la eficiencia de tu equipo de ventas.

Profesor:

Francisco Javier Laclaustra Yebes

Responsable de Desarrollo de Negocio en 



Formato:
Online



Fechas:
23 y 24 de octubre
(18:00 a 21:00)



Duración:
6 horas



Precio:
~~380€~~ 200€*



*Promoción por tiempo limitado. **Formación 100% bonificable por FUNDAE.**



Objetivos del curso

- Comprender los **conceptos básicos del CRM y su importancia.**
- **Configurar y personalizar HubSpot** para satisfacer las necesidades de tu negocio.
- **Gestionar contactos y relaciones** con el cliente y **automatizar procesos.**
- **Mejorar** las estrategias de **contenidos, mail e inbound marketing.**



Contenido del curso

- Qué es y por qué es importante un CRM.
- Configuración inicial.
- Interfaz y Navegación.
- Gestión de contactos y creación de listas.
- Mails, blogs y landing pages.
- Creación de un chatbot y automatización de procesos.



¿A quién va dirigido?

- **Profesionales de ventas y marketing.**
- **Gerentes de cuentas y equipos comerciales.**
- **Emprendedores** que desean mejorar la gestión de clientes.
- **Personal de empresas industriales** que buscan optimizar sus procesos de ventas.