

“MARKETING CON HubSpot CRM”

CURSO INTENSIVO DE
FORMACIÓN (CIF)

Inscripciones: admisiones@ede.madrid

Dirección: C. de Javier Ferrero, 10,
Chamartín, 28002 Madrid (COIIM)

www.ede.madrid

FORMACIÓN 100%
BONIFICABLE A
TRAVÉS DE
FUNDAE

 — EDE Madrid
Escuela de
Emprendimiento
y Desarrollo Empresarial



MARKETING CON HubSpot CRM

¿Te gustaría gestionar mejor las relaciones con tus clientes y optimizar tus procesos de venta? En este curso aprenderás a utilizar HubSpot, un potente CRM que te ayudará a centralizar la información de tus clientes, automatizar tareas de marketing y mejorar la eficiencia de tu equipo de ventas.

Profesor:

Francisco Javier Laclaustra Yebes

Responsable de Desarrollo de Negocio en 



Formato:
Online



Fechas:
10 y 12 de febrero
(17:00 a 20:00)



Duración:
6 horas



Precio:
~~380€~~ 200€*



*Promoción por tiempo limitado. **Formación 100% bonificable por FUNDAE.**



Objetivos del curso

- Comprender los **conceptos básicos del CRM y su importancia.**
- **Configurar y personalizar HubSpot** para satisfacer las necesidades de tu negocio.
- **Gestionar contactos y relaciones** con el cliente y **automatizar procesos.**
- **Mejorar** las estrategias de **marketing.**



Contenido del curso

- Registro, configuración e interfaz.
- Importación y propiedades de contactos y creación de listas.
- Creación de correos de marketing, formularios, CTAs y tests A/B.
- Automatización de tareas y creación de Chat Bot automatizado.
- Creación de una campaña de marketing.



¿A quién va dirigido?

- **Profesionales de ventas y marketing.**
- **Gerentes de cuentas y equipos comerciales.**
- **Emprendedores** que desean mejorar la gestión de clientes.
- **Personal de empresas industriales** que buscan optimizar sus procesos de ventas.